



Unidad de aprendizaje:	Toma de decisiones
-------------------------------	--------------------

Periodo lectivo	Horas totales	Horas teóricas	Horas prácticas	Créditos
Tercero	2	2	0	4

Área de integración:	Optativa
-----------------------------	----------

Unidades de aprendizaje antecedentes	Unidades de aprendizaje consecuentes
Ninguna	Ninguna

Fecha de elaboración: 15 de octubre de 2021	Elaboró: Mtra. Laura E. Benhumea González
---	---

Objetivo general:

Analizar el manejo de los procesos decisionales sobre negociación, resolución de problemas mediante el estudio de las limitantes principales a dichos procesos, así como dar cuenta de su complejidad a través de la revisión y aplicación de metodologías específicas. Para aplicar los conocimientos en casos particulares de política y administración pública en instituciones públicas y gubernamentales.

Contenido temático:

1. Racionalidad y toma de decisiones.

- 1.1 Racionalidad.
- 1.2 Crecimiento y ciclos económicos.
- 1.3 Desarrollo económico.
- 1.4 Política económica.

2. Teoría de las decisiones.

- 2.1 Percepción individual y la toma de decisiones.
- 2.2 El método científico y la toma de decisiones.
- 2.3 El Método racional para la toma de decisiones.
- 2.4 Racionalidad limitada y las decisiones.
- 2.5 Teorías de juegos.
- 2.6 Dilema del prisionero.
- 2.7 Teorema de John Nash.

3. Problemas de decisión.

- 3.1 Modelo Elster.
- 3.2 Programación lineal.
- 3.3 Árboles de decisión.

4. Casos prácticos.

- 4.1 Cadenas de Markov.
- 4.2 Costo - beneficio de las decisiones.
- 4.3 Costo - beneficio de las decisiones gubernamentales.
- 4.4 Estudio de caso práctico.

Actividades de aprendizaje:

- Exposición docente
- Lectura, análisis y discusión de textos



- Análisis de casos
- Trabajo de campo

Procedimiento de evaluación:

Producto de evaluación	Porcentaje
Trabajo escrito final	50
Examen escrito parcial	15
Examen escrito final	20
Controles de lectura	15
Total	100

Bibliografía:

1. Cyert, R. y J. March. 1965. Teoría de las decisiones económicas de la empresa. México. Herrero.
2. De Remes, Alain (2001) "Elección racional, cultura y estructura: tres enfoques para el análisis político", en: Revista Mexicana de Sociología, México D.F.: UNAM, No 1, Vol LXIII
3. Elster, Jon y Przeworski Adam (1991) Democracy and the market: political and economic reforms in East RN Europe and Latin America. England, Cambridge University Press.
4. Ferreiro, Antonio y Azqueta, Diego (coords.) (1990) Evaluación económica de los costes y beneficios de la mejora ambiental. Sevilla España. Imprenta A. Pinelo.
5. Hillier, Frederick S. y Lieberman, Gerald J. (2012) Introducción a la Investigación de Operaciones. México McGraw-Hill.
6. Janis, Irving. 1972. Victims of groupthink. A psychological study of foreign-policy decisions and fiascoes. Houghton. NY.
7. Jiménez Lozano, Guillermo y Quesada Ibarquén, Víctor Manuel (2006) Cien problemas de programación lineal. Colombia, Universidad Nacional de Colombia.
8. Munck, Gerardo L (2001) "Teoría de Juegos y Política Comparada: nuevas perspectivas y viejas preocupaciones" en: Revista Mexicana de Sociología, México D.F.: UNAM, No 1, Vol LXIII
9. Parkin, Michael, Esquivel, Gerardo y Avalos, Marcos (2006) Microeconomía. Versión para Latinoamérica. México, Pearson Educación.
10. Samuelson, Paul A. y Nordhaus, William D. (2006) Macroeconomía con aplicaciones a Latinoamérica. México McGraw-Hill.
11. Shubik, Martín (1992) Teoría de juegos en las ciencias sociales: Conceptos y Soluciones, México, Fondo de Cultura Económica
12. Simon Herbert (2006) Las ciencias de lo artificial. España, Comares.
13. Simon, Herbert. 1949. El comportamiento administrativo. Madrid. Aguilar
14. Taha Hamdy A. (2012) Investigación de Operaciones. México, Pearson Educación
15. University Press, Lindley, D.V. (1985) Making Decision, New York, Willey.